

5ème atelier ReGeFor : Les innovations dans les usages du bois
interpellent la gestion forestière
15-17 juin 2015



Coordonner la filière bois en tenant compte des proximités : une étude de cas en Limousin

ROUAUD Romain¹, DELLIER Julien¹, BEAURAIN Christophe¹, CHAUVIN Christophe⁴

Contact : romain.rouaud@unilim.fr



Chaire internationale « Ressources forestières et Usages du bois »

Objectif :

- Contribuer au développement de nouvelles stratégies de valorisation des ressources forestières de moyenne montagne
 - *amélioration qualitative de l'offre en bois pour un usage en construction*
 - *création de produits à forte valeur ajoutée issus de la biomasse forestière*
 - *amélioration des dispositifs de gestion des conflits d'usages liés à la ressource forestière*

La forêt, ressource pour un développement endogène des territoires

- Une ressource latente, sous exploitée, surtout dans les territoires touchés par la déprise = **potentiel de développement**
- Une demande de plus en plus forte d'aménités environnementales = **conflits d'usages**
- Emergence d'une demande consensuelle entre territoires, pouvoirs publics et acteurs institutionnels de la filière = **activer la ressource locale**
- une place de plus en plus grande faite aux **circuits de proximités/valorisation locale**

Problématique

Ce renouveau socio-économique a-t-il lieu ? Quelle place pour les circuits de proximités dans la filière bois ?

- Inspirations provenant de diverses innovations sociales et organisationnelles : Circuits-courts, SPL, écologie industrielle, économie circulaire...
- Quels en sont les acteurs et les modalités ?
- Quels sont les moteurs de ces dynamiques ? Et comment se répondent-ils ?



Cadre théorique des proximités

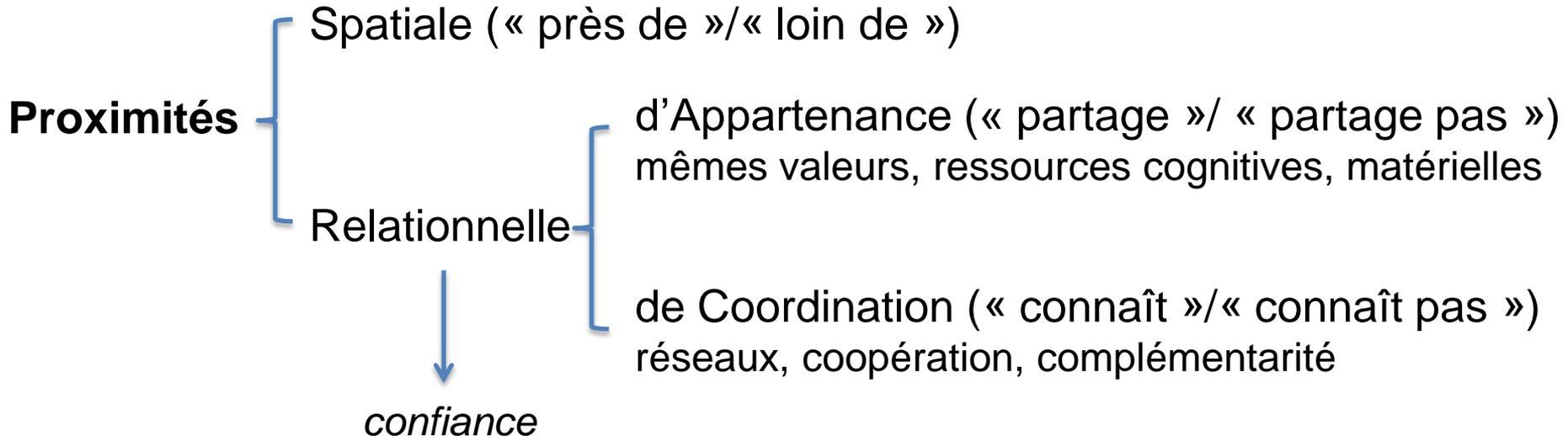
Utiliser la grille de lecture de l'Ecole de la proximité

- Circuits courts = 1 intermédiaire maximum (*Plan Barnier, 2009*)
 - Quid du local ?
 - Applicabilité domaine forêt/bois ?



Cadre théorique des proximités

Utiliser la grille de lecture de l'Ecole de la proximité



(Pecqueur et Zimmermann, 2004 ; Rallet et Torre, 2006 ;
Bouba-Olga et Grossetti, 2008 ; Torre et Zuindeau, 2009)



Quelles conditions de développement pour la filière bois limousine ?

- Enjeu majeur : *Premier pourvoyeur d'emploi du tissu rural : conserver et développer la valeur ajoutée*

- Circuits de proximités pour remédier à :
 - *Une filière peu structurée de l'amont à l'aval*
 - *Un appareil industriel productif spécifique centré sur le résineux*
 - *Des difficultés d'approvisionnement à moyen terme*
 - *Une filière très inégalement intégrée aux dynamiques territoriales*

- Analyser l'influence des proximités : spatiales et relationnelles dans la structuration de la filière bois

Une enquête filière

- Des **entretiens compréhensifs** (Kauffmann, 1996), portés sur la pratique productive de l'entreprise
- Echantillonnage construit en remontant les réseaux de collaboration
- Retranscription intégrale : 2 traitements
 - Cartographie des réseaux : ***abstraction spatialisée du réseau de collaborations***
 - Analyse du champ lexical : ***donne accès aux représentations propres du sujet***
- Deux territoires différenciés
 - **PNR Périgord-Limousin** : une filière feuillus, des entreprises très intriquées dans le territoire et bien intégrées à la dynamique locale (arbre identitaire, culture du petit bois)
 - **PNR Millevaches** : une filière résineuse dynamique, industrialisée avec des unités de production importantes, moins intégrée au territoire, sujette à controverse (monoculture, coupe rase, traitements phyto., balance avantages/inconvénients localement défavorable).

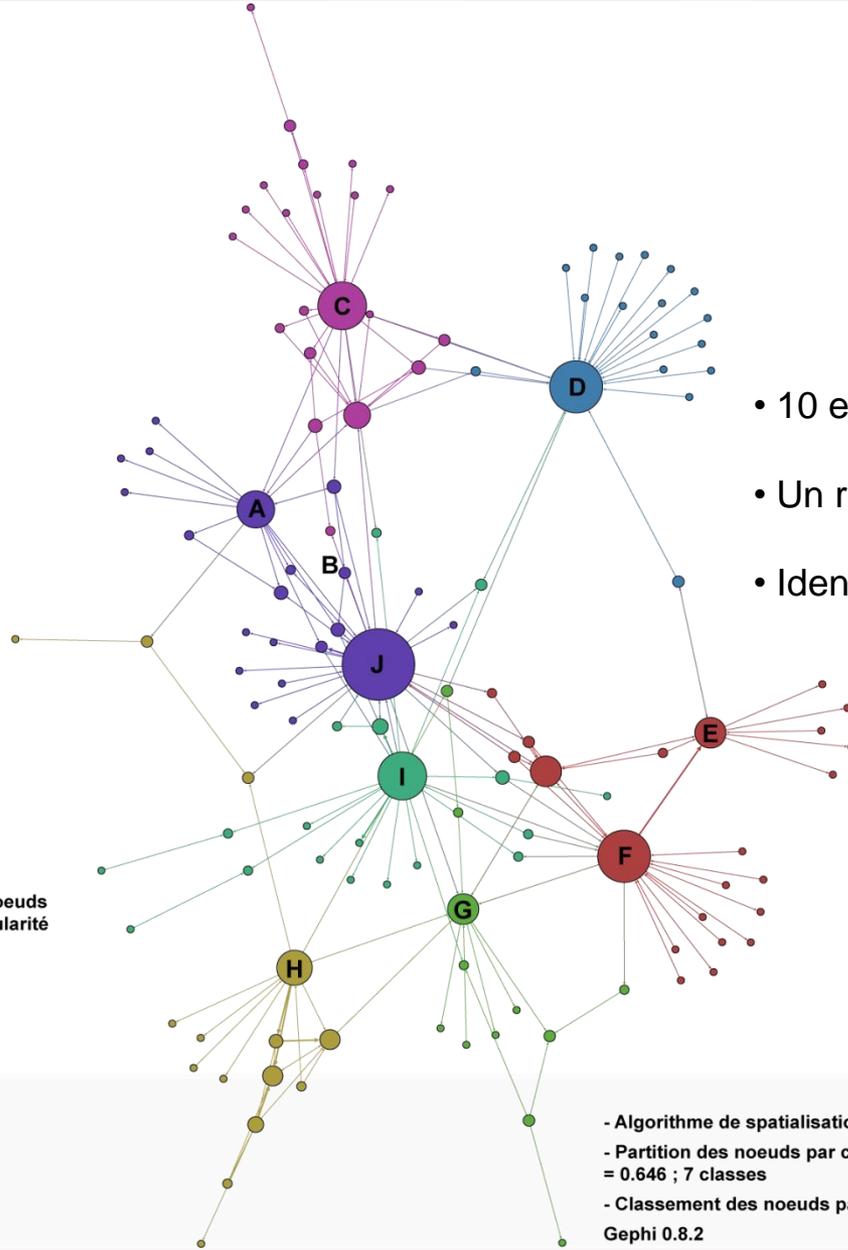
Une cartographie des réseaux de collaboration

- Base de données des acteurs cités lors de l'entretien :
- Deux tables liées :
 - une table « acteurs » = **nœuds/sommets**
 - une table « relations » = **liens/arêtes**

Caractérisation des acteurs et relations par des attributs normés :

- Relations : Commerciales, collaboratives, relationnelles, ...
 - Types d'acteurs : etc.
-
- Représentation spatialisée des relations qui structurent les réseaux d'acteurs de la filière

Traitement des entretiens



- 10 entretiens retranscrits = 126 acteurs, 232 relations
- Un réseau dense, relativement connecté et partitionné
- Identification de 7 communautés distincts

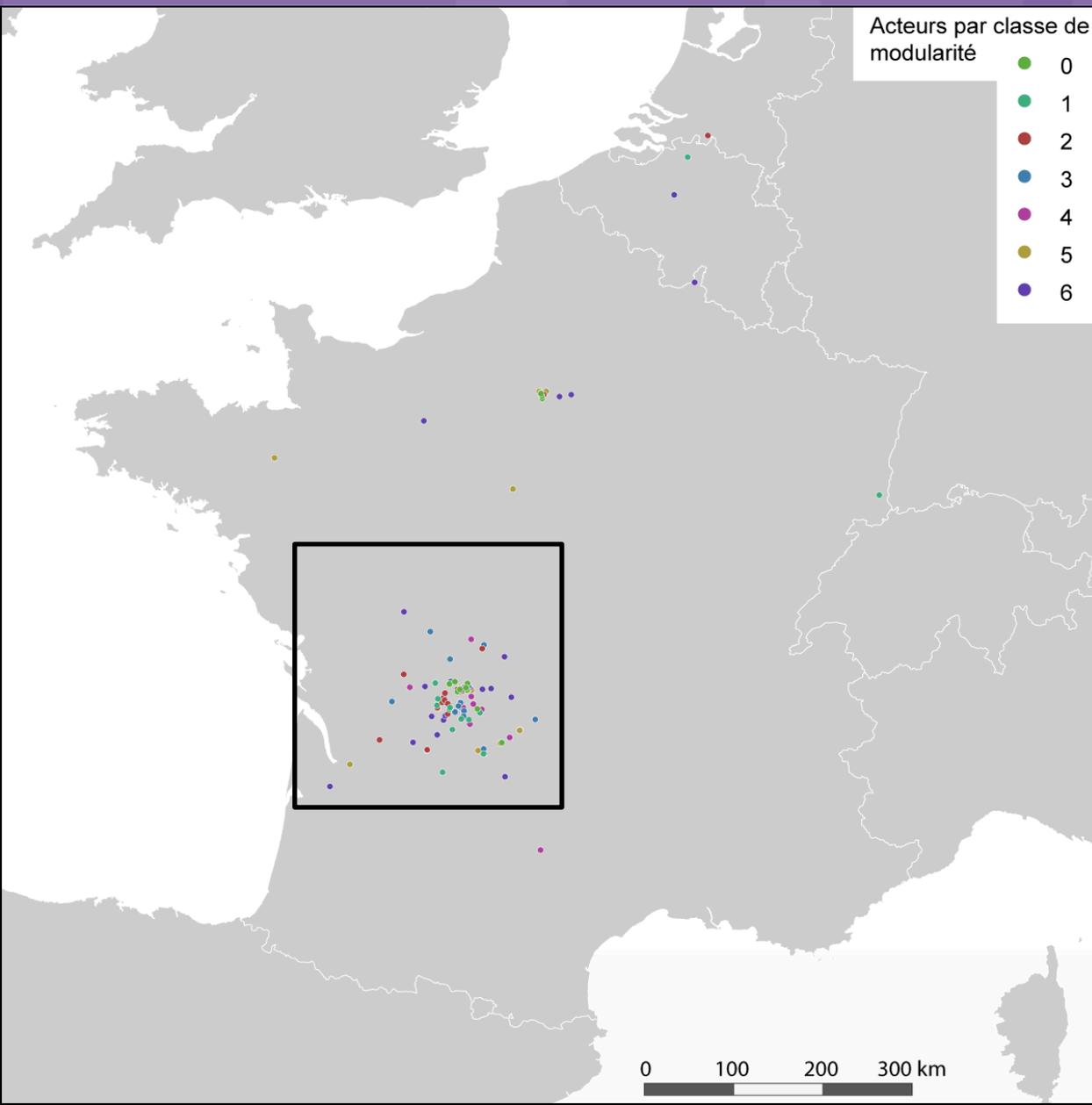
Communautés de noeuds
par classes de modularité

- Classe 0
- Classe 1
- Classe 2
- Classe 3
- Classe 4
- Classe 5
- Classe 6

- Algorithme de spatialisation : Force Atlas 2
- Partition des noeuds par classes de modularité
= 0.646 ; 7 classes
- Classement des noeuds par degré
Gephi 0.8.2

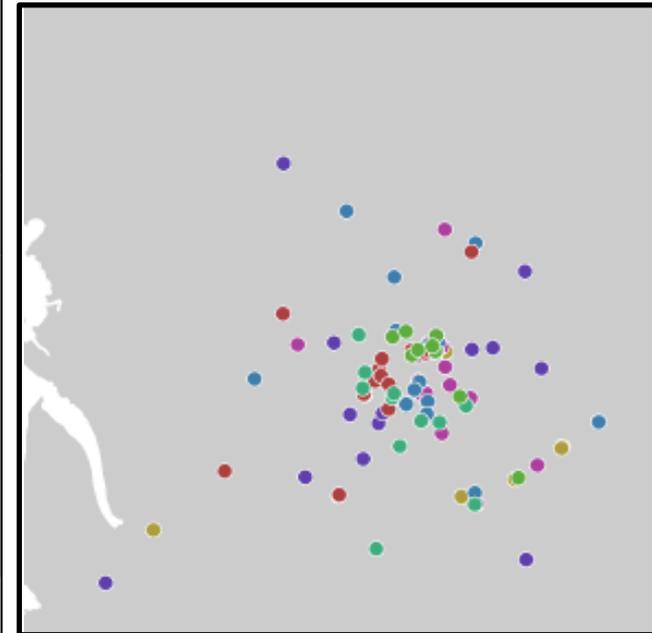


Traitement des entretiens

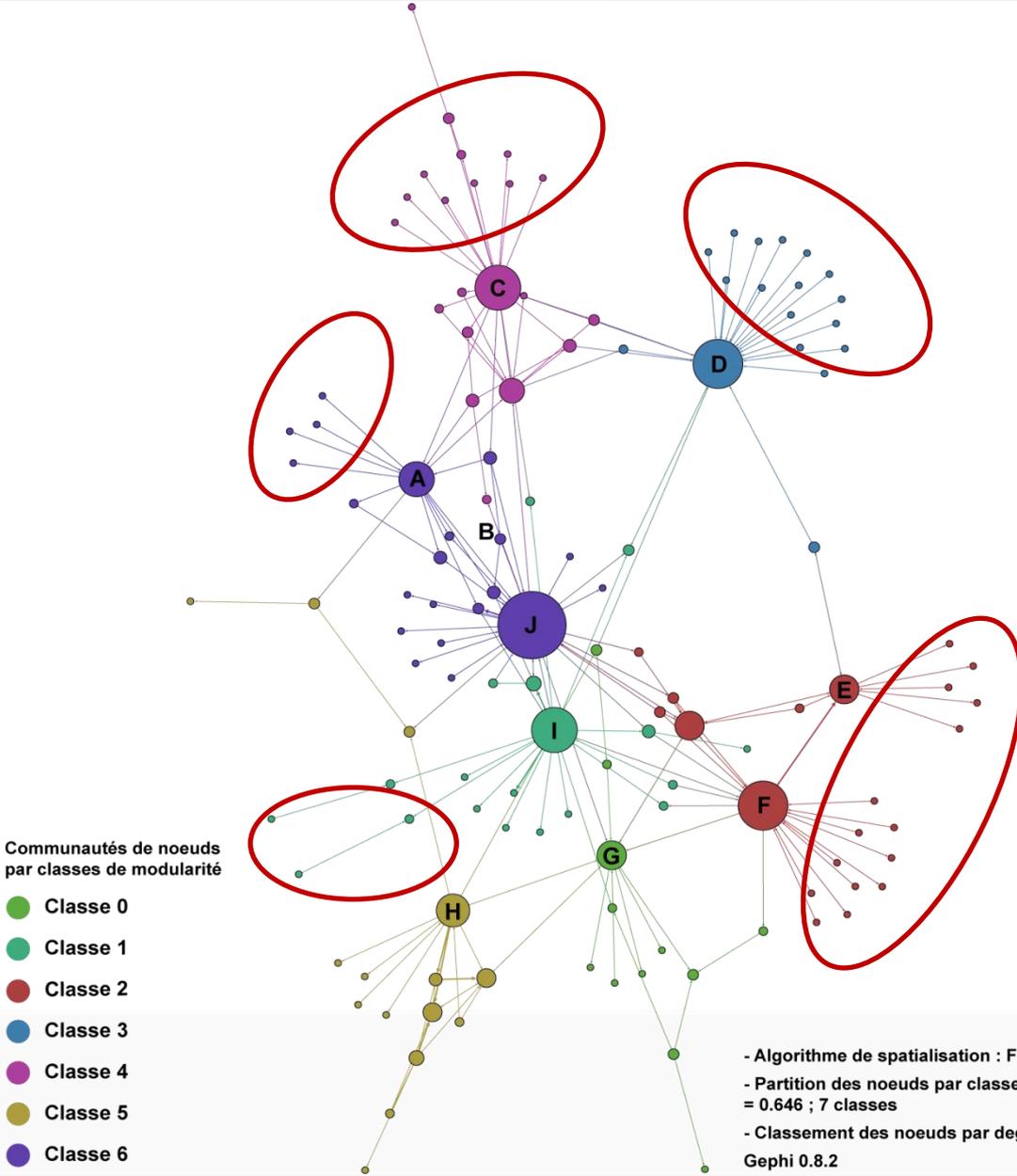


Pourquoi passer par un graphe ?

Visualiser des structures difficiles ou impossibles à voir sous la forme brute du réseau.



Traitement des entretiens

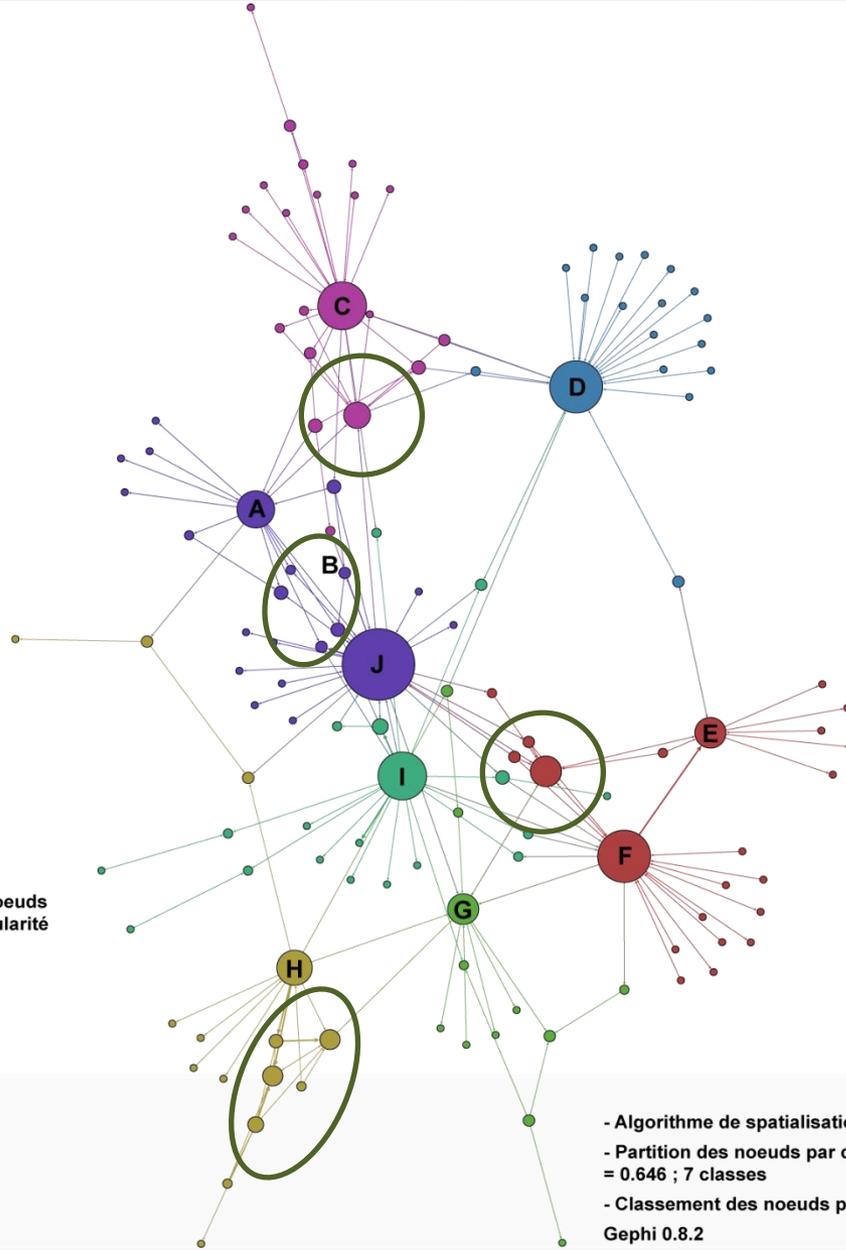


Un phénomène d'atomisation

- a lieu surtout à l'aval de la filière parce que plus de partenaires
- des marchés complémentaires :
 - marchés volatils : besoins d'adaptations subis ou voulus = **effets d'opportunités**
 - le « syndrome SNCF »



Traitement des entretiens



Des nœuds et réseaux de nœuds de forte densité (clusters)

≠ modalités de coordinations :

- **Type éco-industriel** : concentration sur un même site d'entreprises et d'appareils de production complémentaires (ex : zone bois)
- **Type collaboratif** : institutionnalisation d'un mode de travail collectif dans un but commun (association)
- **Type sociétaire** : création d'une structure ad hoc par plusieurs acteurs : autonomie ou conquête de marché (création d'une unité d'aboutage, unité de séchage ou de production de granulés)

Communautés de nœuds
par classes de modularité

- Classe 0
- Classe 1
- Classe 2
- Classe 3
- Classe 4
- Classe 5
- Classe 6

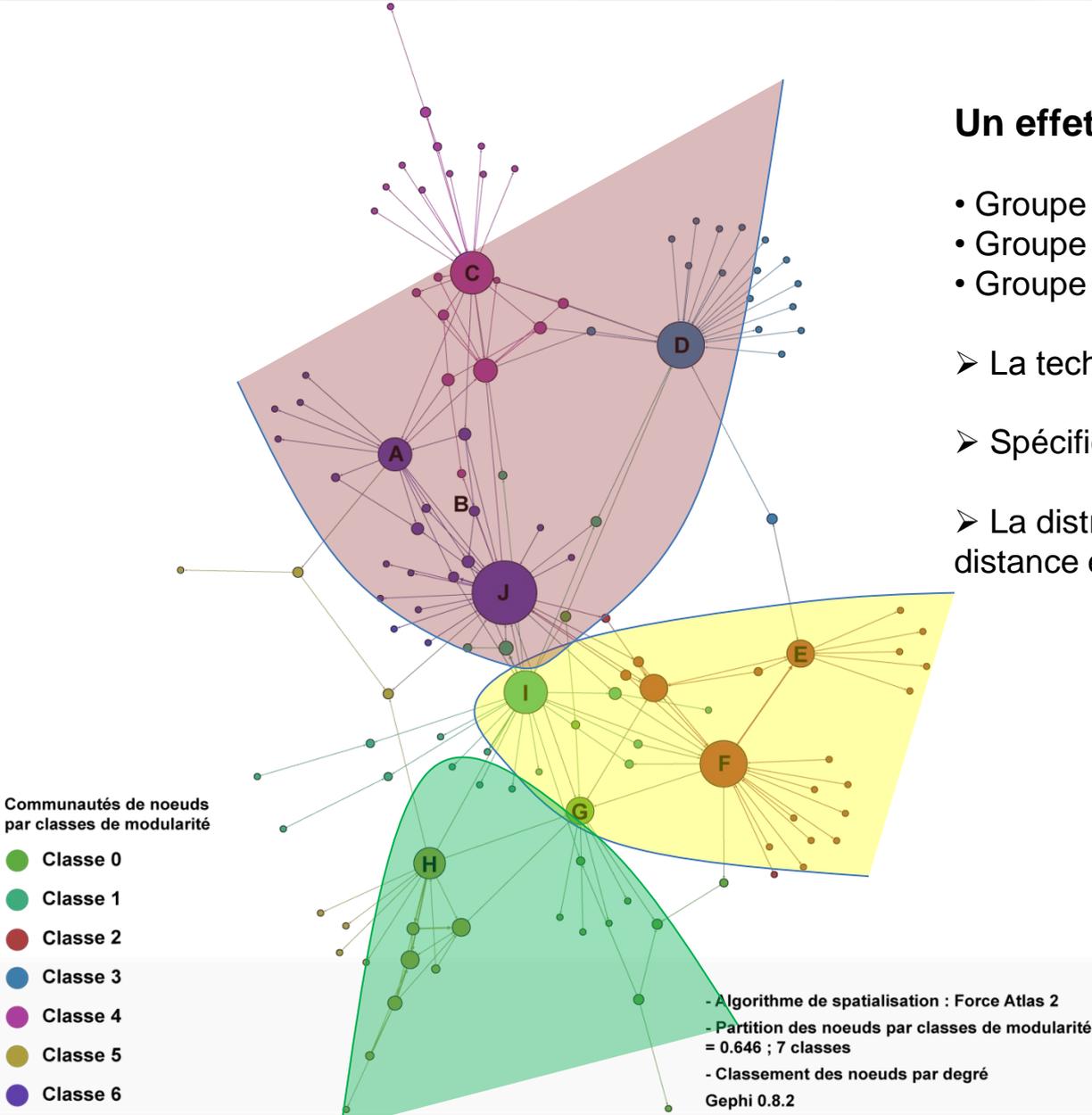
- Algorithme de spatialisation : Force Atlas 2
- Partition des nœuds par classes de modularité
= 0.646 ; 7 classes
- Classement des nœuds par degré
Gephi 0.8.2



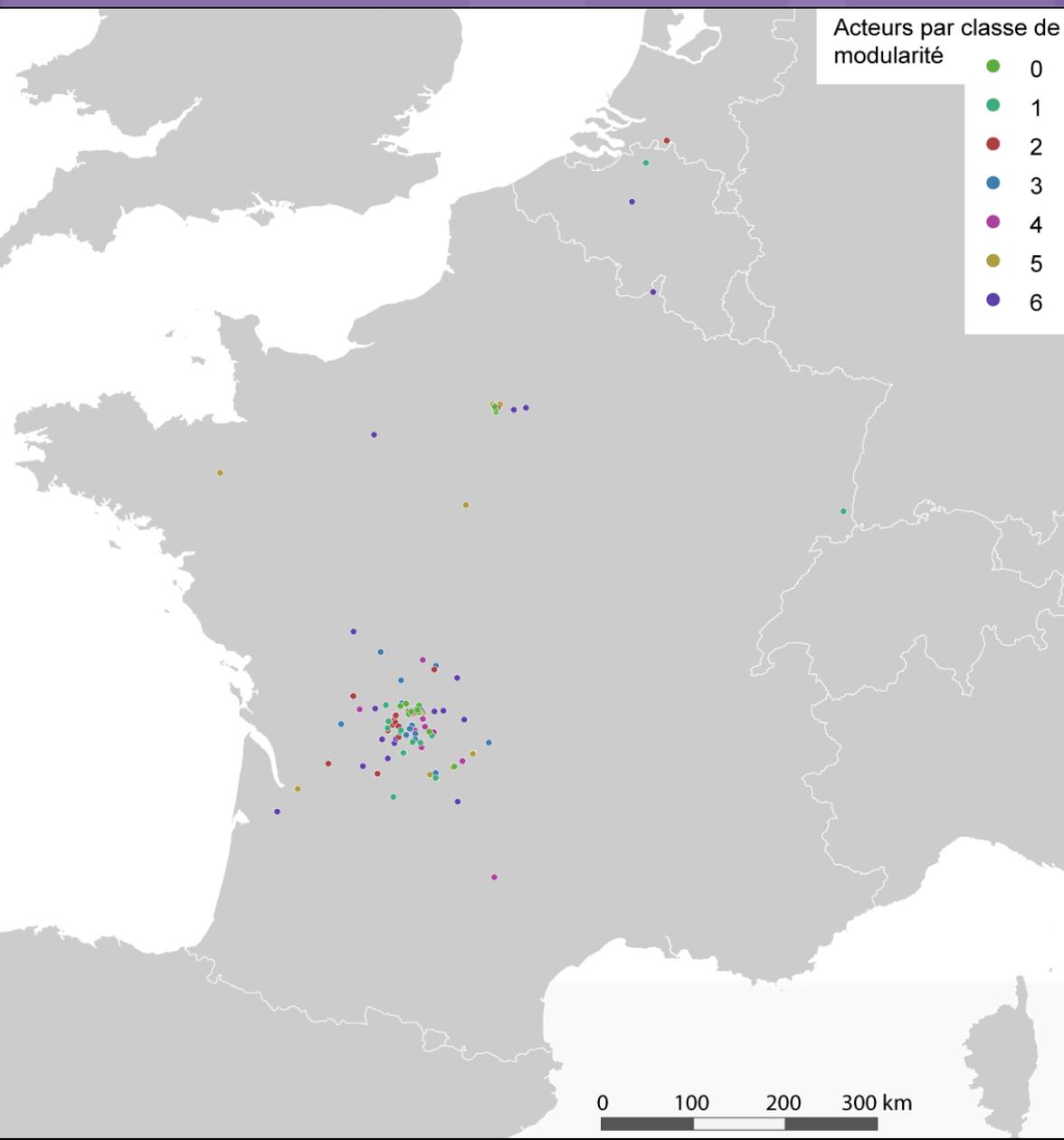
Traitement des entretiens

Un effet matière/ressource/essence

- Groupe chêne
 - Groupe châtaignier
 - Groupe résineux
- La technicité de la mise en œuvre des matériaux
- Spécificité des marchés
- La distribution géographique des essences : la distance entre les acteurs



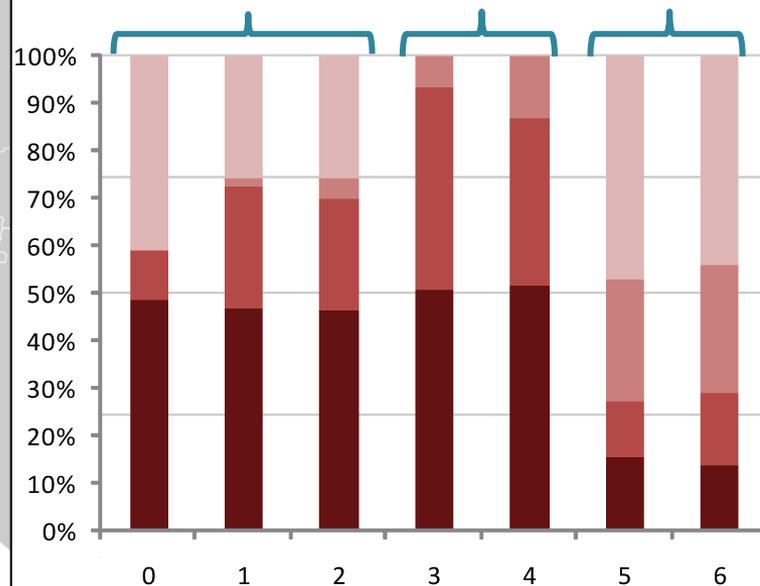
Traitement des entretiens



Proximités spatiales = effet ressource + stratégie d'entreprise

➤ **projection individuelle**

Distance kilométrique des relations entre acteurs à l'intérieur des classes de modularité



Classes de distance (Km)

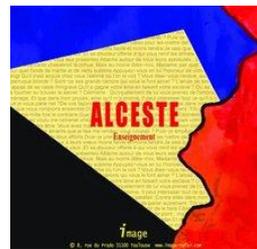
■ 0-50 ■ 50-100 ■ 100-300 ■ 300 et plus



Traitement des entretiens

Une analyse par le champ lexical

- L'analyse textuelle permet de mieux comprendre l'organisation des représentations véhiculées par les discours
- L'accent est mis sur les ressemblances et dissemblances de vocabulaire dans le discours
- Plusieurs étapes d'analyse des mots qui aboutissent à la constitution de classes de mots co-occurents = champs sémantiques ou « mondes lexicaux »
 - Les conditions particulières de production du discours

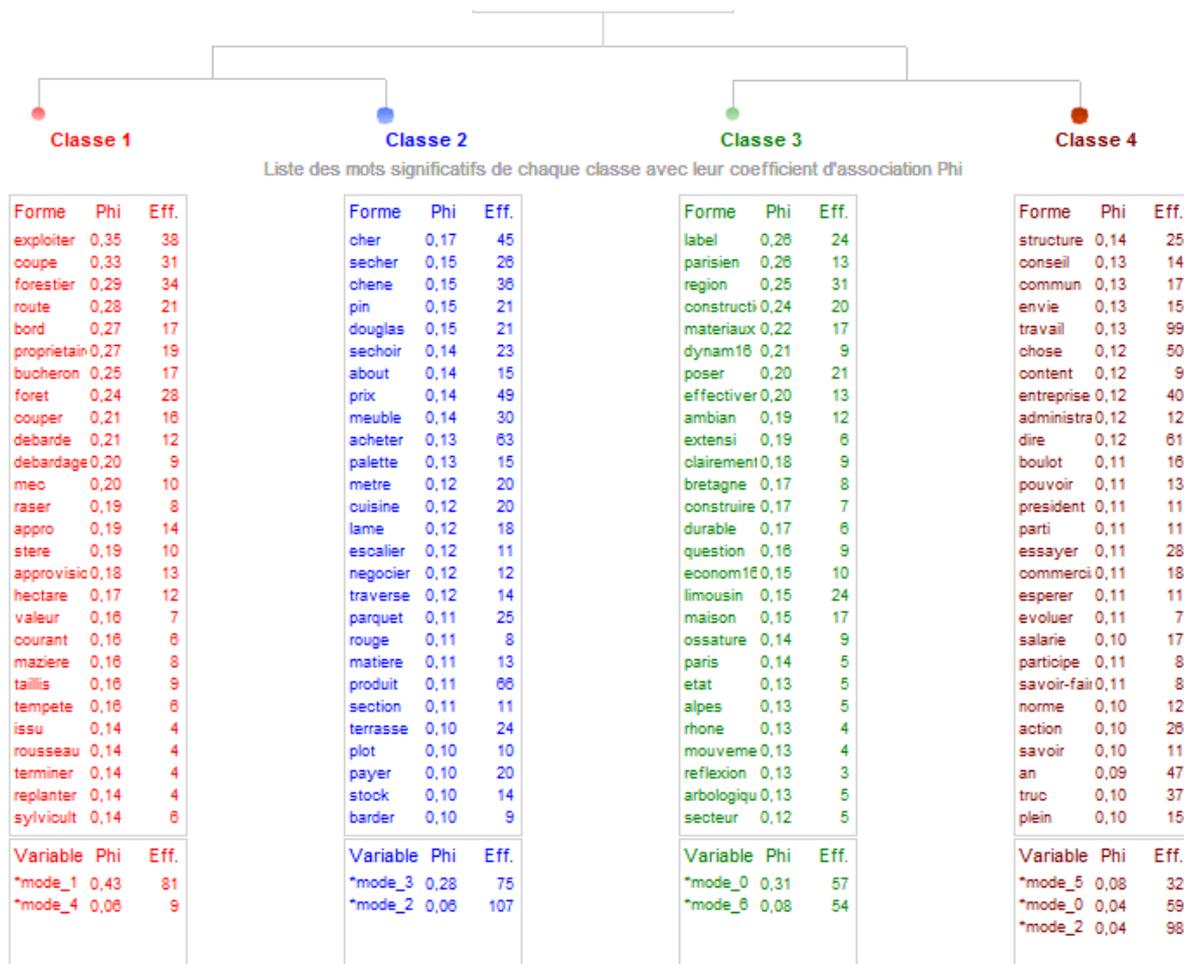


(Aubert-Lotarski et Capdevielle-Mougnibas, 2002 ; Manetta, Urdapilleta et Sales-Wuillemin, 2009)

Traitement des entretiens

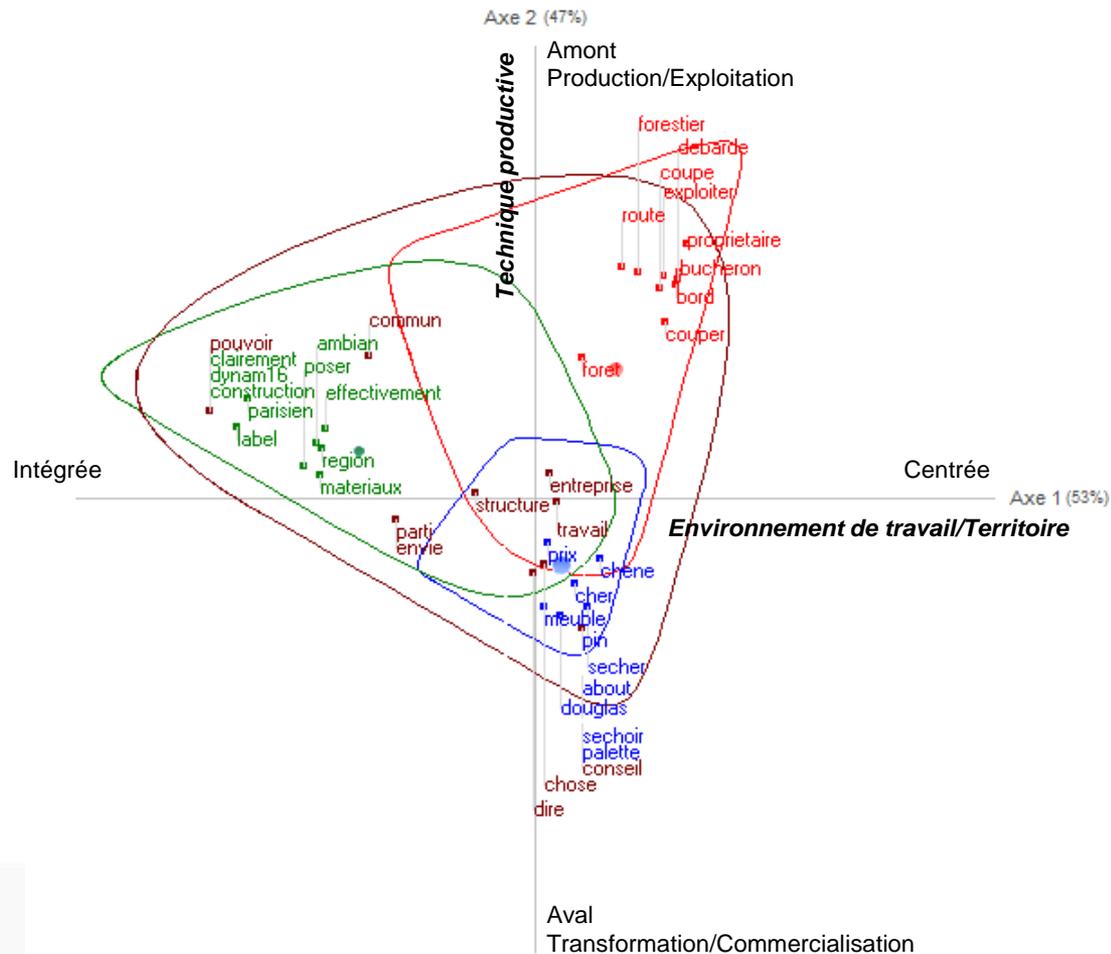
Une analyse par le champ lexical

10 individus (entretiens)
 Nb total de mots = 63727
 Nb mots distincts = 5095
Nb mots analysés = 960
Indice de pertinence = 81 %



Traitement des entretiens

Une analyse par le champ lexical



Traitement des entretiens

Une analyse par le champ lexical

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38		
Indiv 1	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76		
	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97	98	99	100	101	102	103	104	105	106	107	108	109	110	111	112	113	114		
	115	116	117	118	119	120	121	122	123	124	125	126	127	128	129	130	131	132	133	134	135	136	137	138	139	140	141	142	143	144	145	146	147	148	149	150	151	152		
	153	154	155	156	157	158	159	160	161	162	163	164	165	166	167	168	169	170	171	172	173	174	175	176	177	178	179	18	181	182	183	184	185							
Indiv 2	186	187	188	189	190	191	192	193	194	195	196	197	198	199	200	201	202	203	204	205	206	207	208	209	210	211	212	213	214	215	216	217	218	219	220	221	222	223		
	224	225	226	227	228	229	230	231	232	233	234	235	236	237	238	239	240	241	242	243	244	245	246	247	248	249	250	251	252	253	254	255	256	257	258	259	260	261		
	262	263	264	265	266	267	268	269	270	271	272	273	274	275	276	277	278	279	280	281	282	283	284	285	286	287	288	289	290	291	292	293	294	295	296	297	298	299		
	300	301	302	303	304	305	306	307	308	309	310	311	312	313	314	315	316	317	318	319	320	321	322	323	324	325	326	327	328	329	330	331	332	333	334	335	336	337		
	338	339	340	341	342	343	344	345	346	347	348	349	350	351	352	353	354	355	356	357	358	359	360	361	362	363	364	365	366	367	368	369	370	371	372	373	374	375		
376	377	378	379	380	381	382	383	384	385	386	387	388	389	390	391	392	393	394	395	396	397	398	399	400	401	402	403													
Indiv 3	404	405	406	407	408	409	410	411	412	413	414	415	416	417	418	419	420	421	422	423	424	425	426	427	428	429	430	431	432	433	434	435	436	437	438	439	440	441		
	442	443	444	445	446	447	448	449	450	451	452	453	454	455	456	457	458	459	460	461	462	463	464	465	466	467	468	469	470	471	472	473	474	475	476	477	478	479		
	480	481	482	483	484	485	486	487	488	489	490	491	492	493	494	495	496	497	498	499	500	501	502	503	504	505	506	507	508	509	510	511	512	513	514	515	516	517		
	518	519	520	521	522	523	524	525	526	527	528	529	530	531	532	533	534	535	536	537	538	539	540	541	542	543	544	545	546	547	548	549	550	551	552	553	554	555		
556	557	558	559	560	561	562	563	564	565	566	567	568	569	570	571	572	573	574	575	576	577	578	579	580	581	582	583	584	585	586	587	588	589							
Indiv 4	590	591	592	593	594	595	596	597	598	599	600	601	602	603	604	605	606	607	608	609	610	611	612	613	614	615	616	617	618	619	620	621	622	623	624	625	626	627		
	628	629	630	631	632	633	634	635	636	637	638	639	640	641	642	643	644	645	646	647	648	649	650	651	652	653	654	655	656	657	658	659	660	661	662	663	664	665		
	666	667	668	669	670	671	672	673	674	675	676	677	678	679	680	681	682	683	684	685	686	687	688	689	690	691	692	693	694	695	696	697	698							
Indiv 5	699	700	701	702	703	704	705	706	707	708	709	710	711	712	713	714	715	716	717	718	719	720	721	722	723	724	725	726	727	728	729	730	731	732	733	734	735	736		
	737	738	739	740	741	742	743	744	745	746	747	748	749	750	751	752	753	754	755	756	757	758	759	760	761	762	763	764	765	766	767	768	769	770	771	772	773	774		
	775	776	777																																					
Indiv 6	778	779	780	781	782	783	784	785	786	787	788	789	790	791	792	793	794	795	796	797	798	799	800	801	802	803	804	805	806	807	808	809	810	811	812	813	814	815		
	816	817	818	819	820	821	822	823	824	825	826	827	828	829	830	831	832	833	834	835	836	837	838	839	840	841	842	843	844	845	846	847	848	849	850	851	852	853		
	854	855	856	857	858	859	860	861	862	863	864	865	866	867	868	869	870	871	872	873	874	875	876	877	878	879	880	881	882	883	884	885	886	887	888	889	890	891		
	892	893	894	895	896	897	898	899	900	901	902	903	904	905	906	907	908	909	910	911	912	913	914	915	916	917	918	919	920	921	922	923	924	925	926	927	928	929		
	930	931	932	933	934	935	936	937	938	939	940	941	942	943	944	945	946	947	948	949	950	951	952	953	954	955	956	957	958	959	960	961	962	963	964	965	966	967		
968	969	970	971	972	973	974	975	976	977	978	979	980	981	982	983	984	985	986	987	988	989	990	991	992	993	994														
Indiv 7	995	996	997	998	999	1000	1001	1002	1003	1004	1005	1006	1007	1008	1009	1010	1011	1012	1013	1014	1015	1016	1017	1018	1019	1020	1021	1022	1023	1024	1025	1026	1027	1028	1029	1030	1031	1032		
	1033	1034	1035	1036	1037	1038	1039	1040	1041	1042	1043	1044	1045	1046	1047	1048	1049	1050	1051	1052	1053	1054	1055	1056	1057	1058	1059	1060	1061	1062	1063	1064	1065							
Indiv 8	1066	1067	1068	1069	1070	1071	1072	1073	1074	1075	1076	1077	1078	1079	1080	1081	1082	1083	1084	1085	1086	1087	1088	1089	1090	1091	1092	1093	1094	1095	1096	1097	1098	1099	1100	1101	1102	1103		
	1104	1105	1106	1107	1108	1109	1110	1111	1112	1113	1114	1115	1116																											
Indiv 9	1117	1118	1119	1120	1121	1122	1123	1124	1125	1126	1127	1128	1129	1130	1131	1132	1133	1134	1135	1136	1137	1138	1139	1140	1141	1142	1143	1144	1145	1146	1147	1148	1149	1150	1151	1152	1153	1154		
	1155	1156	1157	1158	1159	1160	1161	1162	1163	1164	1165	1166	1167	1168	1169	1170	1171	1172	1173	1174	1175	1176	1177	1178	1179	1180	1181	1182	1183	1184	1185	1186	1187	1188	1189	1190	1191	1192		
	1193	1194	1195	1196	1197	1198	1199	1200	1201	1202	1203	1204	1205	1206	1207	1208	1209	1210	1211	1212	1213	1214	1215	1216	1217	1218	1219	1220	1221	1222	1223	1224	1225	1226	1227	1228	1229	1230		
1231	1232	1233	1234	1235	1236	1237	1238	1239	1240	1241	1242	1243	1244	1245	1246	1247	1248	1249	1250	1251	1252	1253	1254	1255	1256	1257	1258	1259	1260											
Indiv 10	1261	1262	1263	1264	1265	1266	1267	1268	1269	1270	1271	1272	1273	1274	1275	1276	1277	1278	1279	1280	1281	1282	1283	1284	1285	1286	1287	1288	1289	1290	1291	1292	1293	1294	1295	1296	1297	1298		
	1299	1300	1301	1302	1303	1304	1305	1306	1307	1308	1309	1310	1311	1312	1313	1314	1315	1316	1317	1318	1319	1320	1321	1322	1323	1324	1325	1326	1327	1328	1329	1330	1331	1332	1333	1334	1335	1336		



Conclusion

- Un travail en cours :
 - Retranscription partielle des entretiens
 - Croiser les variables descriptives (CA, effectifs, ancienneté, code APE, etc.)
 - Elargissement du corpus d'entretiens
- Diverses modalités d'engagement dans la coopération des acteurs de la filière
- Coordination productive des acteurs de la filière \neq circuits-courts agro

Un produit transformé par beaucoup d'intermédiaires = + valeur ajoutée à l'échelle territoriale : faire travailler tout le monde

- La pertinence de la grille de lecture des Proximités pour décrire et comprendre les dynamiques collaboratives dans la filière bois.
- La grande richesse des entretiens compréhensifs
- Perspectives : Développer la méthodologie à d'autres cadres de travail, d'autres territoires





Les proximités dans la filière bois

Contact : romain.rouaud@unilim.fr